



Wir brauchen Verstärkung und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Vertriebsmitarbeiter, Sales Manager, Key Account für den Außendienst (m/w/d) für den Vertrieb von Reinigungskemikalien in der Industrie

Die Chemtec Chemicals GmbH hat Ihren Sitz in 21521 Dassendorf in der Nähe von Hamburg von wo aus die weltweiten Aktivitäten gesteuert werden. Die Chemtec Chemicals GmbH gehört zur WVT Gruppe, welche Ihren Hauptsitz in Aartselar, Belgien hat.

Das Kerngeschäft der Chemtec Chemicals GmbH ist die Herstellung und der Vertrieb von Reinigungsmitteln für die Industrielle Tankschiffahrt. Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung in diesem Sektor gehört die Chemtec Chemicals GmbH zur den weltweit gefragtesten Suppliern für Tankreinigungskemikalien weltweit und genießt eine sehr gute Reputation bei Kunden, Lieferanten und Partnern.

Durch den Zusammenschluss mit der Belgischen WVT Industrie wollen wir die Geschäftsfelder weiter ausbauen und suchen daher für ab sofort einen Vertriebsmitarbeiter, Sales Manager, Key Account im Außendienst (m/w/d) für den Vertrieb von Reinigungskemikalien in der Industriereinigung und Tankwagenreinigung mit Schwerpunkt in Deutschland.

Ihre Aufgaben

- Akquisition und Betreuung von Neu- und Bestandskunden in ganz Deutschland sowie ggf. EU- und Weltweit
- Ausarbeitung von Angeboten durch selbstständige Projektkalkulation
- Eigenverantwortliche und nachhaltige Projektverfolgung und -koordination bis hin zum Verkaufsabschluss
- Abstimmung mit Kunden, Lieferanten und internen Abteilungen
- Beobachtung der Marktentwicklung und kontinuierliche Marktrecherche
- Mitgestaltung beim Aufbau des neuen Geschäftsfeldes

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Erfahrung im Bereich der Reinigung von Industrieanlagen, Behältern und Tanks wünschenswert
- Intensive Erfahrungen im Vertrieb. Idealerweise im Vertrieb von Chemikalien und/oder Reinigungsmitteln in der Industrie und Tankwagenreinigung
- Freundliches und empathisches Auftreten
- Fließend Deutsch und sicheres Englisch in Wort und Schrift
- Aufgeschlossenheit gegenüber neuen Herausforderungen in einem sich ständig veränderndem Umfeld
- Hohes Engagement beim aktiven Aufbau des neuen Geschäftsfeldes in Deutschland
- Offen für regelmäßige Dienstreisen innerhalb Deutschlands und ggf. auch EU- und Weltweit

Was bieten wir Ihnen

- Systematische Einführung durch „training on the job“ in das vielseitige Tätigkeitsfeld in Deutschland und Belgien
- Es erwartet Sie ein aufgeschlossenes Team mit flachen Hierarchien und Vertrauen
- Attraktives Gehaltspaket inkl. Bonusregelung und Dienstfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)
- Abwechslungsreiche Aufgaben und Mitgestaltung des neuen Geschäftsfeld
- Flexibles und eigenverantwortliches Arbeiten mit Remote Office möglich
- Weitere Zusatz- und Sozialleistungen wie z.B. betriebliche Altersvorsorge und Zusatzkrankenversicherung.

Können wir Interesse wecken?

Wir freuen uns, wenn wir Sie für uns begeistern können und bitten um Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail. Bitte geben Sie außerdem Ihr mögliches Eintrittsdatum sowie Ihre Gehaltsvorstellung an.

geschaeftsleitung@ctc-chemtec.de

Chemtec Chemicals GmbH
August-Siemsen-Straße 13
21521 Dassendorf

